Компания «Айтико» помогает организовывать **Start-Up** бизнеса или проекта. С этой целью применяются все подходы и принципы стратегического планирования, бизнес-анализа с элементами моделирования и прогнозирования. Построение Start-Up бизнеса осуществляется на проектной основе и требует комплексного подхода.

Этапы «Start-Up»:

- Определение отрасли деятельности (оценка рынка и ниш для бизнеса),

- Определение целевой аудитории и вкусов потребителей (в т.ч. прогноз поведения потребителей на будущее),

- Оценка инвестиций в проект (технологических, материальных, человеческих и др.),

- Построение плана продаж (поиск и оценка потенциальных клиентов, прогноз роста

рынка и др.),

- Разработка маркетингового плана,

- Поиск и подготовка команды проекта (head-hunting, тренинги, стресс-тесты и др.),

- Подготовка проектной и технической документации по проекту, регистрация бизнеса,

- Описание технологического процесса,

- Разработка IT-решений для автоматизации бизнес-процессов,

- Тестирование – пробные замеры,

- Внедрение проекта на реальной базе,

- Оценка результатов, доработка и усовершенствование технологических и бизнес-процессов,

- Промышленная эксплуатация,

- Сопровождение и консалтинг (поддержка функциональности IT-решений, модернизация).

Для **Start-Up** особенно важно привлекать профессионалов-практиков, поскольку **правильное начало дела – это залог будущего успеха.**
Так Вы сэкономите время и деньги. Много предпринимателей никогда бы не начали своего бизнеса, если бы могли наперёд ознакомиться с его перспективами, часть из них существенно изменила свои стратегии поведения на рынке, перечень продуктов и услуг после проведения бизнес-анализа. Чувство рынка и определение его тенденций ещё до того, чем это заметят конкуренты, - это мастерство
Start-Up.